



SIA "ITR" - viens no vadošajiem uzņēmumiem iekraušanas un noliktavas tehnikas pārdošanas un apkalpošanas sfērā ar 25 gadu pieredzi Latvijas tirgū.



Aicinām pievienoties mūsu komandai: PĀRDOŠANAS PROJEKTU VADĪTĀJU

Darba pienākumi:

- Iekraušanas un noliktavas tehnikas aktīva pārdošana – piesaistot jaunus klientus, veicinot sadarbību ar esošajiem un potenciālajiem klientiem;
- Pārdošanas projektu organizēšana, realizēšana un vadība;
- Aktīvas un efektīvas pārdošanas īstenošana, nodrošinot augstu klientu apkalpošanas līmeni;
- Klientu konsultēšana un iepazīstināšana ar uzņēmuma sniegtajiem pakalpojumiem iekraušanas un noliktavu tehnikas jomā;
- Klientu vajadzību izzināšana un atbilstošāko risinājumu piemeklēšana;
- Ilgtermiņa attiecību veidošana ar klientiem;
- Piedāvājumu sagatavošana un līgumu slēgšana.

Prasības pretendentiem:

- Augstākā vai vidējā profesionālā izglītība;
- Pieredze aktīvās pārdošanas B2B sektorā tiks uzskatīta par priekšrocību;
- Latviešu, krievu un angļu valodas zināšanas;
- Labas datorprasmes pieredzējuša lietotāja līmenī;
- Teicamas komunikācijas un sadarbības prasmes;
- Iniciatīva, mērķtiecīgums, uz biznesa rezultātu orientēta personība;
- Atbildības sajūta, precizitāte, spēja ātri reaģēt un risināt jautājumus, stresa noturība;
- B kategorijas autovadītāja apliecība.

Uzņēmums piedāvā:

- interesantu darbu stabilā uzņēmumā;
- konkurētspējīgu atalgojumu un motivējošu, ieguldījumam atbilstošu bonusu sistēmu;
- apmācību;
- sociālās garantijas un veselības apdrošināšanu;
- interesantu un perspektīvu darbu draudzīgā kolektīvā;
- patīkamu darba vidi.

Lūdzam sūtīt pieteikumu un CV uz e-pastu – info@itr.lv vai pa faksu 67 383 245.